

В.Коссов

НИУ ВШЭ

Прогноз цен спроса на годы вперед, привязанных к стратегии развития страны, как необходимый элемент оценки крупных инвестиционных проектов.

Каждый крупный инвестиционный проект (\$ млрд.) по факту является реализацией стратегической цели страны.

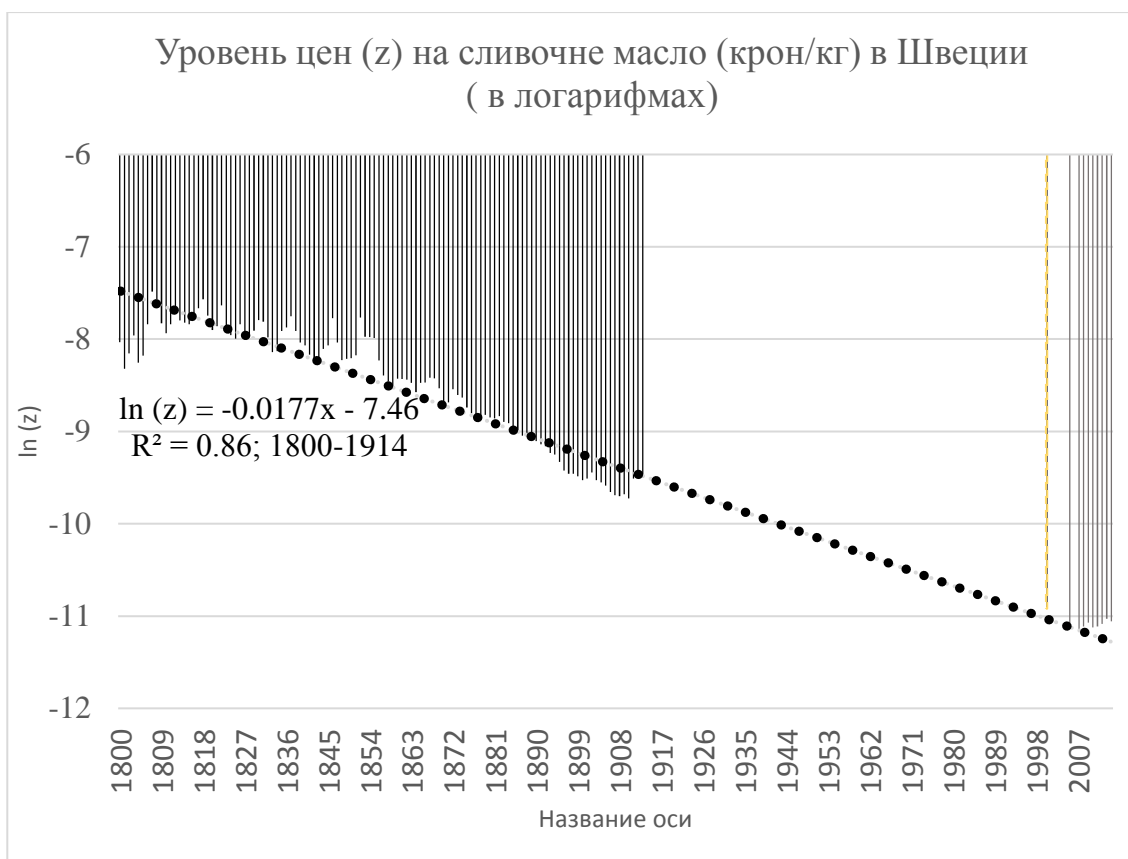
Руководства по анализу таких проектов предусматривают их оценку с финансовой и экономической точек зрения. Целью экономической оценки является измерение ценности проекта для общества, необходимым условием которой является баланс интересов всех участников. Для измерения ценности проекта определяются прямые и косвенные эффекты и ущербы, для оценки которых рекомендуется использовать **ТЕНЕВЫЕ ЦЕНЫ**.

Теоретически теневые цены, как и в линейном программировании, должны быть частными производными от целевой функции по соответствующей выгоде (плюс) или ущербу (минус). На деле даже лучшие руководства содержат лишь весьма общие рекомендации о том, как ими пользоваться [1].

Цена как соглашение покупателя и продавца возникает только в момент совершения сделки. До этого существуют две цены: покупателя (спроса) и продавца (предложения).

Оценка проекта в ценах продавца несёт риск завышения цен. По этой причине принципиально важно оценивать эффект проекта в ценах покупателей, согласованных со стратегией развития страны.

Инструментом привязки цен к стратегии страны является уровень цены, предложенный автором в 2005 г. [2] (отношение цены товара к ВВП на душу). Уникальным свойством показателя является предсказуемость на развитом рынке, которую иллюстрирует динамика уровня цен на сливочное масло в Швеции за 200 лет.



На графике видно, что экстраполяция тренда 1800-1914 годов на «нулевые» годы 21 века (на 90 лет!) оказалась приемлемой аппроксимацией.

Прогнозы цен, построенные на указанном принципе на электроэнергию для промышленности в России до 2020 г. [3] и мировых цен на нефть [4], опубликованы автором в «Проблемах прогнозирования» в 2016 г.

Ценность прогнозов цен на годы вперед значительно возрастёт при её координации со стороны ведомства, ответственного за разработку стратегии развития страны. Способ координации – площадка для обсуждения заинтересованными сторонами прогнозов цен спроса и предложения на глубину стратегии развития страны. Использование этим ведомством модели Input-Output для увязки цен позволит оградить страну от перекосов в ценах благодаря тому, что цены спроса будут противовесам ценам предложения при установлении тарифов естественных монополий. Из-за отсутствия такого противовеса сегодня в России потребители в промышленности переплачивают, по расчётам автора, 1 цент США на каждом кВт.ч электроэнергии. Из-за этого в местах, обеспеченных электроэнергией, даже возникает малая генерация, например, МагнитЭнерго [5].

Выгоды для общества:

- 1) грамотная экономическая оценка крупных инвестиционных проектов, исключая ситуации подобные Томинскому ГОКу в Челябинске и другим проектам, породившим массовые протесты;
- 2) долгосрочные контракты по поставку продукции;
- 3) противовес хотелкам монополистов при установлении тарифов.

Список литературы

- [1] EUROPEAN COMMISSION, Guide to Cost-Benefit Analysis of Investment Projects Economic appraisal tool for Cohesion Policy, Brussels: European Union, 2015.
- [2] В. Коссов, «Относительные цены как инструмент среднесрочного прогнозирования оптовых цен (на примере цен на электроэнергию),» *Проблемы прогнозирования*, № 6, 2005.
- [3] В. Коссов, «Обоснование прогнозируемой цены спроса на электроэнергию для промышленности России до 2020 г.,» *Проблемы прогнозирования*, № 1, 2016.
- [4] В. Коссов, «Цена спроса на нефть-среднесрочный прогноз,» *Проблемы прогнозирования*, № 6, 2016.
- [5] МагнитЭнерго, «Малая генерация электрической энергии/ Опыт розничной сети «Магнит» и ООО №МагнитЭнерго»,» [В Интернете]. Available: https://www.npr-ace.ru/media/presentations_documents/03_Магнит_Энерго.pdf. [Дата обращения: 19 10 2019].